

私は負けず嫌いな性格です。具体的には2つあります。

1つ目は、スポーツや学業などにおいて常に上を目指してきたことです。

特に高校の試験では「クラス1位」を目標にしていたが、1位になれず何度も悔しい思いをしました。目標達成のために「視覚的記憶力を活かしたノートのまとめ方」「友人や先生に質問する」この2点を意識し続けたことにより、3年最後の試験で1位を獲得できました。

大学でも同様な点を意識した結果、学部生200名のうち成績上位10名に授与される「成績優秀者賞」を3年連続で頂きました。

2つ目は、スーツ販売の接客で個人売上げを5倍以上上げたことです。

私は元々極度の人見知りでしたが、「この性格のままでは今後困るのは自分自身」と考え、敢えて提案型の接客業を選択しました。初めの1ヶ月の平均個人売り上げは3万円と低く、力不足を痛感しました。そのため、契約終了までの3か月間で5倍の15万円を目標に設定しました。

達成するために、自主的に学習・行動し商品知識を深める、言葉遣いに気を付けた積極的なお声掛け、お客様が求める以上のものを提案、この3点を意識して接客しました。また、コミュニケーションを取る際にお客様の表情の変化も汲み取るように心掛けました。その結果、目標以上の17万円を達成することができました。

私は、これからも持ち前の負けず嫌いを生かして、貴社でも常に向上心を高く持ち、結果を出して貢献します。